

B	I	N	G	O
Une remise	Argumentation	Identifier les besoins	TTC	Présentation
Créer des contacts	Une offre sur mesure	Rappelez-moi	Avantageux	Réduction
Une décision	le réseau	FREE	Chiffre d'affaires	Le suivi
Les délais	Une concession	Négocier	La crise	Prévisions
Je vais y réfléchir	Convaincre	Reformuler	relancer un client	HT

B	I	N	G	O
le réseau	Avantageux	TTC	Créer des contacts	Rappelez-moi
Identifier les besoins	relancer un client	Présentation	Convaincre	Réduction
Les délais	Chiffre d'affaires	FREE	Le suivi	Argumentation
La crise	Reformuler	Une remise	HT	Une concession
Négocier	Prévisions	Une décision	Une offre sur mesure	Je vais y réfléchir

B	I	N	G	O
Convaincre	Reformuler	Avantageux	Prévisions	Chiffre d'affaires
Une remise	Les délais	Négocier	Une offre sur mesure	Présentation
Une décision	HT	FREE	Une concession	La crise
le réseau	Réduction	TTC	relancer un client	Identifier les besoins
Le suivi	Argumentation	Rappelez-moi	Créer des contacts	Je vais y réfléchir